

# THE ITALIAN SEA GROUP

## COMUNICATO STAMPA

### THE ITALIAN SEA GROUP S.P.A.

#### IL CDA APPROVA I DATI FINANZIARI DEL PRIMO SEMESTRE 2025

*Ricavi a 186,8 milioni di Euro*

*EBITDA 30,4 milioni di Euro con un EBITDA Margin del 16,3%*

*Aggiornamento guidance 2025*

#### I principali dati dei primi sei mesi del 2025:

- **Ricavi** pari a **186,8 milioni di Euro**, -1,4% rispetto ai 189,4 milioni di Euro dei primi sei mesi del 2024;
- **EBITDA** pari a **30,4 milioni di Euro**, -6,3% rispetto ai 32,4 milioni di Euro dei primi sei mesi del 2024, con un'incidenza sui Ricavi del **16,3%** rispetto al 17,1% nei primi sei mesi del 2024;
- **Utile netto** pari a **12,2 milioni di Euro**, in contrazione del 58% rispetto ai primi sei mesi del 2024 che avevano però beneficiato della plusvalenza legata alla cessione del cantiere di Viareggio.
- **Posizione Finanziaria Netta** pari a **-63,2 milioni di Euro** rispetto a -12 milioni di Euro di dicembre 2024;
- **Investimenti** del periodo pari a **1,5 milioni di Euro**;
- Il **valore complessivo del portafoglio ordini (Order Book)** è pari a **1,19 miliardi di Euro** al 30 giugno 2025.
- **Aggiornamento guidance.** Attesi per il 2025 Ricavi pari a 350 – 370 milioni di Euro con un EBITDA margin compreso tra 16,5% - 17,0%

## THE ITALIAN SEA GROUP

Marina di Carrara, Carrara (MS), 8 agosto 2025 – Il Consiglio di Amministrazione di **The Italian Sea Group S.p.A.** (“**TISG**” o la “**Società**” o l’“**Emittente**”), operatore globale della nautica di lusso, ha approvato in data odierna la relazione semestrale al 30 giugno 2025.

**Giovanni Costantino, Fondatore & Amministratore Delegato di The Italian Sea Group**, ha commentato:

*“In un contesto di continue tensioni geopolitiche ed economiche le politiche protezionistiche avviate dall’amministrazione USA con l’introduzione di dazi aggiuntivi alle importazioni hanno aumentato l’incertezza generale e reso ancora più complesso un contesto di mercato che già attraversava una fase di normalizzazione dopo la crescita degli anni scorsi.*

*In questo difficile scenario, che ha visto il settore della nautica registrare un fisiologico rallentamento – sebbene da ritenersi temporaneo – e un conseguente allungamento dei tempi di negoziazione, soprattutto per le navi di grandi dimensioni, siamo soddisfatti del regolare avanzamento delle numerose commesse attualmente in produzione. Il lavoro nei nostri cantieri prosegue infatti, guidato da un’organizzazione meticolosa e da un continuo perfezionamento dei processi produttivi, che ci ha consentito di consegnare nel periodo quattro yacht di grandi dimensioni: tre Admiral di 55, 66 e 78 metri e un Perini di 60 metri, mentre riteniamo che le trattative in corso verranno comunque finalizzate entro la fine dell’esercizio.*

*La solidità della nostra proposta e delle relazioni costruite nel tempo con una clientela internazionale sempre più consapevole, l’eccellenza progettuale e la cura sartoriale dei dettagli continuano ad essere tratti distintivi dell’offerta dei marchi di The Italian Sea Group come andremo a confermare con la presenza al prossimo Monaco Yacht Show di yacht iconici come l’**Admiral Armani da 72 metri**, unico yacht al mondo interamente disegnato dal noto stilista Giorgio Armani, un **Perini Navi 60 metri** a vela, che incarna tutte le caratteristiche storiche che hanno reso il brand Perini celebre nel mondo e il **Picchiotti Gentleman**, che segna il debutto di una nuova linea di prodotto dal fascino vintage e dallo stile inconfondibile. ”*

## ANALISI DELLA GESTIONE ECONOMICA E FINANZIARIA

### RICAVI

Nel corso dei primi sei mesi del 2025, TISG ha registrato **Ricavi per 186,8 milioni di Euro**, in contrazione del **(-1,4%)** rispetto a 189,4 milioni di Euro nello stesso periodo del 2024.

I **Ricavi Operativi**, pari a **183,5 milioni di Euro**, sono così composti:

## THE ITALIAN SEA GROUP

- I Ricavi della divisione **Shipbuilding** ammontano a **172,6 milioni di Euro** (+3% rispetto ai primi sei mesi del 2024). Tale risultato è riconducibile al regolare avanzamento delle commesse in corso.
- I Ricavi della divisione **Refit** ammontano a **10,9 milioni di Euro** (-52% rispetto ai primi sei mesi del 2024). Questo risultato è legato al maggior focus sulle attività di Shipbuilding nel corso del periodo.

### EBITDA

L'**EBITDA** è pari a **30,4 milioni di Euro**, in contrazione del 6,3% rispetto ai 32,4 milioni di Euro registrati nello stesso periodo del 2024, con un **EBITDA Margin** del **16,3%**.

La leggera contrazione della redditività è riconducibile al maggiore impatto dei costi fissi di struttura, in proporzione al decremento del valore della produzione registrato nel periodo.

### EBIT

L'**EBIT** è pari a **25,6 milioni di Euro** in contrazione del 4,5% rispetto all'ammontare registrato nel medesimo periodo del 2024, pari a 26,8 milioni di Euro, con un'incidenza sui Ricavi del 13,7%.

### UTILE NETTO

Il **Risultato Netto** di Gruppo è pari ad **Euro 12,2 milioni**, in riduzione del 58,0% rispetto ad Euro 36,9 milioni nel primo semestre 2024. Si ricorda che il risultato dello scorso esercizio aveva beneficiato della plusvalenza legata alla cessione del cantiere di Viareggio.

### BACKLOG

Il **valore complessivo del portafoglio ordini (Order Book)** – ossia il valore lordo dei contratti in essere relativi a *yacht* nuovi non ancora consegnati alla clientela – al 30 giugno 2025 (Shipbuilding e Refit) è pari a **1,19 miliardi di Euro** rispetto a 1,24 miliardi di Euro al 31 dicembre 2024.

Il **valore complessivo dei contratti** in essere relativi a yacht non ancora consegnati alla clientela, al netto dei ricavi già iscritti nel conto economico (**Net Backlog**) al 30 giugno

## THE ITALIAN SEA GROUP

2025 (Shipbuilding e Refit), è pari a **362,3 milioni di Euro** rispetto a 433,4 milioni di Euro al 31 dicembre 2024.

### INVESTIMENTI

Negli scorsi esercizi TISG ha completato importanti investimenti finalizzati all'ulteriore internalizzazione di diverse fasi del processo produttivo ad alto valore aggiunto, come le lavorazioni in acciaio e le attività di tappezzeria. Durante il primo semestre 2025 sono stati realizzati investimenti di *maintenance ordinaria e straordinaria* pari a **1,5 milioni di Euro**.

### POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

La Posizione Finanziaria Netta è pari a **-63,2 milioni di Euro** al 30 giugno 2025, rispetto a -12,5 milioni di Euro al 31 dicembre 2024 ed a -33 milioni di Euro al 31 marzo 2025, e riflette l'andamento operativo del primo semestre, il pagamento del dividendo per Euro 13 milioni nonché gli investimenti effettuati nel periodo.

La Posizione Finanziaria Netta, meglio dettagliata nella relazione finanziaria semestrale consolidata del Gruppo, comprende come da principi contabili IAS/IFRS il valore attualizzato dei canoni verso le Autorità Portuali per le concessioni demaniali dei cantieri di Marina di Carrara e La Spezia e per la falegnameria di Viareggio che al 30 giugno 2025 risulta pari a 7,5 milioni di Euro, che saranno corrisposti in base alla durata delle relative concessioni.

Nel corso del mese di giugno è stato inoltre perfezionato un nuovo finanziamento a medio-lungo termine della durata di 7 anni, per un importo pari a 115 milioni di Euro. L'erogazione ha visto la contestuale estinzione di tutti gli altri principali finanziamenti esistenti alla data, consentendo quindi di allungare la scadenza media del debito a condizioni migliorative e dotando la Società delle risorse necessarie per cogliere al meglio la futura ripresa del business.

### OUTLOOK 2025

Il primo semestre dell'anno ha registrato un acuirsi del clima di incertezza già riscontrato nel corso del 2024: al perdurare delle tensioni geopolitiche, con il prosieguo della guerra in Ucraina e l'aggravarsi della guerra in Medio Oriente, si sono aggiunte, a partire da aprile, le politiche commerciali protezionistiche avviate dall'amministrazione USA.

## THE ITALIAN SEA GROUP

Alla luce dell'attuale portafoglio ordini e dello stato di avanzamento delle commesse in portafoglio si prevedono per il **2025 ricavi** pari a **350 – 370 milioni di Euro** (precedentemente 410 – 430 milioni di Euro) ed una moderata contrazione della **redditività** attesa al **16,5% - 17,0%** (precedentemente 17,5 / 18,0%).

### EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Proseguono le numerose trattative in corso per la vendita di yacht di grandi dimensioni e si prevede una loro positiva evoluzione nei prossimi mesi, confermando l'interesse crescente per i brand del Gruppo.

Continua il rafforzamento delle partnership strategiche con i marchi Armani e Automobili Lamborghini, con lo studio di nuovi progetti che consolideranno ulteriormente il posizionamento distintivo di The Italian Sea Group nel segmento ultra-luxury.

In occasione del prossimo Monaco Yacht Show, The Italian Sea Group svelerà al mondo alcune creazioni iconiche, autentiche espressioni della propria eccellenza progettuale e costruttiva.

Protagonista sarà l'**Admiral Giorgio Armani 72 metri**, uno yacht straordinario, interamente disegnato dal celebre stilista, capace di fondere in modo unico eleganza, innovazione e visione artistica.

Accanto a esso, sarà presentato un **Perini Navi 60 metri** a vela, che racconterà con raffinata autenticità la capacità di The Italian Sea Group di reinterpretare l'eredità e l'identità di un marchio leggendario, nel rispetto della sua tradizione.

Vi saranno ulteriori due yacht Admiral, un **78 metri full custom** e un **Admiral 55 metri semi-custom**, che si distingueranno per l'inconfondibile eleganza del design e la minuziosa cura dei dettagli.

Completerà l'esposizione il nuovo **Picchiotti 24 metri**, capolavoro dal design Vintage fortemente riconoscibile, pensato per affascinare gli armatori più esigenti e amanti della classicità senza tempo.

La presentazione di questi nuovi modelli rappresenta un'importante opportunità di visibilità internazionale e si prevede darà un impulso significativo all'attività commerciale, rafforzando ulteriormente la notorietà e l'autorevolezza dei brand del Gruppo sui mercati globali.

Parallelamente, The Italian Sea Group abbraccia con determinazione le nuove opportunità offerte dall'introduzione della linea semi-custom, pensata per ampliare la gamma di

## THE ITALIAN SEA GROUP

prodotto senza compromettere l'eccellenza artigianale che da sempre contraddistingue il Gruppo. Questa iniziativa strategica consentirà di massimizzare le sinergie produttive, ottimizzare i margini e ridurre sensibilmente i tempi di consegna, offrendo agli armatori un'esperienza su misura che coniuga esclusività, efficienza e qualità costruttiva ai massimi livelli.

\*\*\*

Il presente documento contiene dichiarazioni previsionali (“*forward-looking statements*”) relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari di The Italian Sea Group S.p.A. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischio e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri.

\*\*\*

Il comunicato è disponibile nella sezione Investor del sito *web* <https://investor.theitalianseagroup.com/press-releases/>.

\*\*\*

### ***Conference call in Webcast***

I risultati finanziari al 30 giugno 2025 saranno presentati in data odierna, **venerdì 8 agosto 2025** alle **h. 15:00**, tramite una **Conference Call** tenuta dal *Top Management* della Società e trasmessa via *webcast* al seguente *link*:

[https://b1c-co-uk.zoom.us/webinar/register/WN\\_vcjiSmZiQB2QUoyFK5eP0g](https://b1c-co-uk.zoom.us/webinar/register/WN_vcjiSmZiQB2QUoyFK5eP0g)

La presentazione illustrata dal *Top Management* sarà disponibile dall'inizio della *conference call* sul sito [investor.theitalianseagroup.com](https://investor.theitalianseagroup.com) nella sezione “**Documenti finanziari/Presentazioni**”.

# THE ITALIAN SEA GROUP

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

In migliaia di euro	30/06/2025	30/06/2024
Ricavi operativi	183.488	189.825
Altri ricavi e proventi	4.166	934
Provvigioni	(850)	(1.310)
<b>Totale ricavi</b>	<b>186.804</b>	<b>189.449</b>
Costi per materie prime	(46.708)	(45.336)
Costo per lavorazioni esterne	(70.249)	(68.532)
Prestazioni e consulenze tecniche	(8.715)	(12.426)
Altri costi per servizi	(6.432)	(6.752)
Costo del personale	(22.394)	(21.358)
Altri costi operativi	(1.890)	(2.599)
<b>EBITDA</b>	<b>30.415</b>	<b>32.446</b>
Percentuale su totale ricavi	16,3%	17,1%
Ammortamenti, svalutazioni e minusvalenze	(4.856)	(5.611)
<b>EBIT</b>	<b>25.559</b>	<b>26.835</b>
Percentuale su totale ricavi	13,7%	14,2%
Oneri finanziari netti	(3.880)	(3.127)
Proventi oneri straordinari	(4.427)	17.089
<b>EBT</b>	<b>17.252</b>	<b>40.797</b>
Imposte d'esercizio	(5.081)	(11.783)
<b>RISULTATO DI ESERCIZIO</b>	<b>12.172</b>	<b>29.013</b>
Percentuale su totale ricavi	6,5%	15,3%

## THE ITALIAN SEA GROUP

### STRUTTURA PATRIMONIALE CONSOLIDATA RICLASSIFICATA

Descrizione (€/000)	30/06/2025	31/12/2024
<b>IMPIEGHI</b>		
Attività immateriali	35.127	35.294
Immobili, impianti e macchinari	117.599	120.294
Partecipazioni	34	34
Attività e passività per Imposte differite Nette	(1.853)	(696)
Altre attività e passività non correnti	(1.358)	(1.225)
Fondi per rischi ed oneri non correnti	(6.718)	(6.180)
Fondo Benefici ai dipendenti	(891)	(880)
<b>Capitale immobilizzato netto</b>	<b>141.939</b>	<b>146.640</b>
Rimanenze di magazzino e acconti	13.808	10.210
Lavori in corso su ordinazione e anticipi da clienti	154.312	90.913
Crediti commerciali	48.129	55.410
Debiti commerciali	(128.491)	(121.877)
Altre attività e passività correnti	(24.185)	(23.823)
<b>Capitale Circolante Netto</b>	<b>63.574</b>	<b>10.833</b>
<b>Totale IMPIEGHI - CIN</b>	<b>205.513</b>	<b>157.473</b>
<b>FONTI</b>		
Capitale sociale	26.500	26.500
Riserva Sovrapprezzo azioni	45.431	45.431
Altre riserve e risultati portati a nuovo	57.986	39.168
Riserva di traduzione	187	(30)
Utile (Perdita) di esercizio	12.172	33.894
<b>Patrimonio netto</b>	<b>142.276</b>	<b>144.963</b>
Indebitamento finanziario netto	63.238	12.510
<b>Totale FONTI</b>	<b>205.513</b>	<b>157.473</b>

# THE ITALIAN SEA GROUP

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>Migliaia di euro</i>	<b>30/06/2025</b>	<b>30/06/2024</b>
<b>ATTIVITA' DI GESTIONE REDDITUALE</b>		
Risultato consolidato prima delle imposte	17.252	40.797
Interessi netti	3.880	3.127
accantonamento per fondi oneri e rischi	789	809
accantonamento per TFR	975	893
Rettifiche per:		
Ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni	4.862	5.317
(Plus)minusvalenze	-	(18.416)
Altri accantonamenti e svalutazioni (rivalutazioni)	150	350
<b>Variazioni di attività e passività:</b>		
Crediti verso clienti	7.131	(11.928)
Rimanenze e commesse in corso su ordinazione	(66.997)	(37.153)
Altre attività di gestione	(6.477)	2.046
Debiti verso fornitori	6.614	2.834
Altri debiti di gestione	5.068	(3.515)
TFR	(965)	(950)
Fondi oneri e rischi e imposte anticipate	906	162
Imposte pagate	(5.081)	(11.783)
Interessi pagati	(3.880)	(3.127)
<b>Flusso finanziario da attività di gestione reddituale</b>	<b>(35.772)</b>	<b>(30.537)</b>
<b>ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>		
Acquisto di attività materiali	(1.533)	(3.122)
Cessioni di attività materiali	-	21.000
Acquisto di attività immateriali	-	(85)
Altre	28	2.848
<b>Flusso finanziario da attività di investimento</b>	<b>(1.505)</b>	<b>20.641</b>
<b>ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>		
Versamenti di Capitale Sociale		
Versamento di Riserva Sovrapprezzo Azioni		
Pagamento Dividendi	(12.985)	(19.610)
Accensione di finanziamenti a M-L	125.000	
Rimborso di finanziamenti a M-L	(62.639)	(5.869)
Accensione di finanziamenti soci		
Accensione di finanziamenti verso altri		
Rimborso di finanziamenti verso altri	(523)	(735)
Variazione netta di altre fonti di finanziamento a breve		
<b>Flusso finanziario da attività di finanziamento</b>	<b>48.853</b>	<b>(26.214)</b>
<b>FLUSSO FINANZIARIO COMPLESSIVO DEL PERIODO</b>	<b>11.576</b>	<b>(36.110)</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE INIZIALI</b>	<b>60.254</b>	<b>76.413</b>
<b>DISPONIBILITA' LIQUIDE FINALI</b>	<b>71.830</b>	<b>40.303</b>

## THE ITALIAN SEA GROUP

### DICHIARAZIONE EX ART. 154-*BIS*, COMMA SECONDO, TUF

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dottor Marco Carniani, dichiara ai sensi e per gli effetti dell'art. 154-*bis*, comma 2, del TUF che l'informativa contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

**The Italian Sea Group** è operatore globale della nautica di lusso, quotato su Euronext STAR Milan e attivo nella costruzione e refit di motoryacht e sailing yacht fino a 140 metri. L'azienda, che fa capo all'imprenditore italiano Giovanni Costantino, opera sul mercato con i brand **Admiral**, rinomato per i prestigiosi ed eleganti yacht, **Tecnomar**, riconosciuto per la sportività, il design all'avanguardia e le alte performance, **Perini Navi**, eccellenza nella progettazione e costruzione di yacht a vela di grandi dimensioni, e **Picchiotti**, storico brand della nautica italiana dalle linee classiche ed eleganti. Ha infine una business unit, NCA Refit, che gestisce il servizio di riparazioni e refit con focus su yacht superiori ai 60 metri. The Italian Sea Group, confermando il proprio posizionamento strategico, ha sviluppato partnership con importanti marchi del luxury italiano: Giorgio Armani, per la realizzazione di yacht a sua firma, esprimendo la fusione tra due eccellenze dello stile italiano nella moda e nella nautica, e Automobili Lamborghini, per la progettazione e realizzazione del "Tecnomar for Lamborghini 63", motor-yacht in edizione limitata dalle straordinarie prestazioni e dalla qualità oltre ogni limite. The Italian Sea Group è, secondo il Global Order Book 2024, classifica internazionale stilata da Boat International, il primo produttore italiano di superyacht sopra i 50 metri.

#### Per ulteriori informazioni:

##### Image Building

Tel. +39 02 89011300 / +39 06 68392100

E-mail: [theitalianseagroup@imagebuilding.it](mailto:theitalianseagroup@imagebuilding.it)

##### Investor Relations

Enrico Filippi

Elia Cantoni

The Italian Sea Group

Tel. +39 0585 5062 / +39 333 1862397

E-mail: [investor.relations@theitalianseagroup.com](mailto:investor.relations@theitalianseagroup.com)