Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

Comunicato Stampa

EVISO SIGLA UNA CONVENZIONE CON UNA SOCIETÀ PIEMONTESE CHE OPERA NEL SETTORE DEI SERVIZI E DELLA CONSULENZA AZIENDALE, PER OFFRIRE SOLUZIONI ENERGETICHE AVANZATE AI CLIENTI PRIVATI E ALLE IMPRESE

L'ACCORDO RAFFORZA LA STRATEGIA DI ESPANSIONE SU NUOVI CANALI

Saluzzo (CN), 23 luglio 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – *società di tecnologia (COMMOD-TECH), quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele)* – comunica di aver siglato una convenzione annuale con una società piemontese attiva nei servizi e nella consulenza aziendale, che prevede offerte dedicate per la fornitura di energia elettrica e gas, inclusi servizi di efficienza energetica e fornitura di energia 100% rinnovabile.

La società partner dell'accordo opera sia con clienti privati che con imprese, grazie a competenze specifiche che le consentono di offrire un'ampia gamma di servizi qualificati, improntati a standard di eccellenza riconosciuti a livello globale. La collaborazione con questo partner, che vanta una solida rete di distribuzione estesa su tutto il territorio piemontese, consente a eVISO di proporre offerte dedicate a 12.000 nuovi clienti, raggiungendo complessivamente 19.000 POD.

L'accordo si inserisce nella strategia di espansione delle attività commerciali di eVISO su canali aggiuntivi rispetto alla vendita alle PMI. Grazie a questa collaborazione, eVISO potrà ampliare il proprio raggio d'azione, offrendo le proprie soluzioni avanzate per la fornitura di energia elettrica e gas a una platea più estesa. In accordo con questa strategia, infatti, eVISO ha già firmato accordi con la Banca di Credito Cooperativo di Cherasco a settembre 2024 e con l'Ordine degli Ingegneri di Torino a dicembre 2024.

Lucia Fracassi, Direttore Generale di eVISO, ha commentato: *"Siamo orgogliosi di aver siglato una convenzione con una società piemontese di rilievo nel settore dei servizi e della consulenza aziendale. Grazie a questa partnership, potremo offrire energia 100% rinnovabile, gas e soluzioni di efficienza energetica a un bacino più ampio di clienti, attraverso una rete di distribuzione estesa a livello regionale. L'accordo rafforza la nostra strategia di espansione su nuovi canali, già avviata con realtà come la BCC di Cherasco e l'Ordine degli Ingegneri di Torino".*

Cristina Baldi, Sales Area Manager di eVISO, ha aggiunto*: "Questa collaborazione rappresenta un'importante opportunità per consolidare la nostra presenza nel territorio piemontese, e di Torino in particolare, rafforzando allo stesso tempo il legame con una clientela sempre più attenta a soluzioni sostenibili e personalizzate. Siamo convinti che la sinergia tra le nostre competenze e la capillarità della rete partner genererà valore per tutti".*

***

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai.
Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: https://www.eviso.ai/

Contacts:
Investor Relations eVISO
Federica Berardi
investor.relations@eviso.it
Tel: +39 0175 44648

Euronext Growth Advisor
EnVent Italia SIM S.p.A.
Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121
ega@envent.it
Tel: +39 02 22175979

Investor Relations
CDR Communication SRL
Vincenza Colucci
vincenza.colucci@cdr-communication.it
Tel. +39 335 6909547
Marta Alocci
marta.alocci@cdr-communication.it
Tel. +39 327 7049526

Media Relations
CDR Communication SRL
Martina Zuccherini
martina.zuccherini@cdr-communication.it
Tel. +39 339 4345708